

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «Дедал»

Целью настоящей партнерской программы является повышение доступности продуктов, сервисных, инжиниринговых и других услуг АО «НПК «Дедал». Настоящая программа не является описанием условий франшизы. АО «НПК «Дедал» и участники партнерской программы самостоятельно и от своего лица ведут свою хозяйственную деятельность. Каждый вид участия в партнерской программе регулируется отдельным хозяйственным договором. Партнерская программа и партнерское соглашение – документы, регулирующие отношения между АО «НПК «Дедал» и партнерами.

В Партнерской программе описаны общие условия партнерского сотрудничества с АО «НПК «Дедал»:

- статусы Партнеров, их описания, порядок и условия их определения;
- права и обязанности АО «НПК «Дедал» и Партнеров согласно статусу;
- виды подготовки и обучения персонала партнеров;
- виды маркетинговой и иной поддержки партнеров со стороны АО «НПК «Дедал».

Наша компания уважает своих партнеров и строит работу с ними с учетом их возможностей, краткосрочных и стратегических целей. Развивая данную партнерскую программу, АО «НПК «Дедал» уделяет основное внимание трем основным принципам:

- Во-первых, развитие партнерских отношений должно обеспечивать постоянный рост партнеров. Сильные и стабильные партнеры – залог нашего успеха на рынке.
- Во-вторых, предложение рынку только эксклюзивных продуктов, основанных на последних отраслевых достижениях.
- В-третьих, предоставление нашим, а значит и вашим клиентам сервиса и услуг самого высшего качества.

Партнерская программа позволяет построить наши отношения с учетом описанных принципов, сделать их прозрачными и взаимовыгодными, обеспечить справедливый баланс интересов. Выполнение этих условий, является гарантией стабильного развития, позволяет открывать и прочно занимать новые сегменты рынка и удерживать на них лидирующее положение.

Основные задачи партнерской программы:

- Обеспечение дополнительных условий для роста и повышения доходности бизнеса партнеров АО «НПК «Дедал».
- Обеспечение роста охвата рынка технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов и услуг системами АО «НПК «Дедал» и новыми продуктами.
- Обеспечение непрерывного роста профессионального мастерства персонала партнеров.
- Обеспечение постоянного улучшения результатов по каждому виду совместной деятельности с партнерами;
- Обеспечение партнеров информационной, маркетинговой и другой всесторонней поддержкой для продвижения товарной марки АО «НПК «Дедал» и Госкорпорации «Росатом»;
- Обеспечение повышения стоимости собственных брендов компаний-партнеров за счет улучшения узнаваемости на региональном, федеральном и международном рынках.

Партнеры АО «НПК «Дедал» не являются конечными потребителями продукции и услуг, предоставляемых АО «НПК «Дедал». Прибыль партнеров формируется за счет продажи продукции и услуг АО «НПК «Дедал» и/или оказания возмездных услуг по монтажу и установке технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов и услуг АО «НПК «Дедал», технической поддержке, активации, гарантийной замене и ремонту.

Обязанности партнера:

- активное продвижение торговых марок АО «НПК «Дедал» и Госкорпорации «Росатом» на территории своего региона;
- активное развитие продаж технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов и услуг АО «НПК «Дедал» и новых продуктов/услуг на рынке своего региона для индивидуальных, корпоративных и государственных клиентов;
- оказание услуг по монтажу, установке и активации технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал»;
- оказание гарантийного обслуживания и ремонта технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем,

спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал»;

- соблюдение высокого уровня обслуживания и безусловное следование правилам, установленным при работе с техническими средствами охраны, средствами физической защиты, геоинформационными системами, спутниковыми охранно-поисковыми мониторинговыми продуктами и услугами АО «НПК «Дедал»;
- поддержание высокой репутации торговых марок АО «НПК «Дедал» и Госкорпорации «Росатом»;
- предотвращение распространения негативной информации об АО «НПК «Дедал» и Госкорпорации «Росатом» и других партнерах.

АО «НПК «Дедал» обязано поддерживать деловую репутацию партнеров, исключить распространение негативной информации об их деятельности, соблюдать принципы программы, обеспечивать выполнение ее задач.

Виды партнеров:

1. Торговый партнер.
2. Сервисный партнер по монтажу, установке и активации технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал».
3. Сервисный партнер по гарантийному обслуживанию, технической поддержке и ремонту технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал».

Любой участник программы вправе самостоятельно определять виды сотрудничества с АО «НПК «Дедал».

АО «НПК «Дедал» дополнительно поощряет партнеров, оказывающих полный перечень услуг по всем видам сотрудничества.

Для видов сотрудничества 2 и 3 необходимо наличие соответствующих сертификатов соответствия.

Торговый партнер

Статус Торгового Партнера определяется годовым объемом реализации технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал». Партнерская программа предусматривает для торговых партнеров 4 статуса:

1. Авторизованный дилер (АД) – предоставляется торговому партнеру независимо от объемов реализации, включает в себя базовый набор преимуществ и возможностей.

2. Официальный дилер (ОД) – предоставляется торговому партнеру на основании выполнения минимального объема реализации за предыдущий квартал (таблица №1). Включает в себя возможность получения информационной, маркетинговой и другой всесторонней поддержки, увеличенной отсрочки платежа и соответствующих цен на продукцию.

3. Мастер дилер (МД) – привилегированный статус торгового партнера, предоставляемый на основании выполнения необходимого объема закупок за предыдущий квартал (таблица №1). Статус Мастер дилер дает возможность получения специальной информационной, маркетинговой и другой всесторонней поддержки, увеличение срока отсрочки платежа и специальных цен на продукцию.

4. Генеральный дилер (ГД) – наивысший статус торгового партнера на основании выполнения необходимого объема закупок за предыдущий год. Статус Генеральный дилер дает торговому партнеру максимальные возможности получения информационной, маркетинговой и другой всесторонней поддержки, увеличение срока отсрочки платежа, лучшие цены на продукцию и предусматривает проведение в регионе деятельности такого партнера специальных акций и рекламных компаний за счет средств АО «НПК «Дедал».

Сервисный партнер по установке и активации

Данный вид партнерства предусматривает один статус – Авторизованный установочный центр (АУЦ).

Авторизованный установочный центр может не являться прямым торговым партнером АО «НПК «Дедал», покупать и активировать технические средства охраны, средства физической защиты, геоинформационные системы, спутниковые охранно-поисковые мониторинговые продукты АО «НПК «Дедал» у Торговых партнеров и/или выполнять указанные виды по возмездным договорам с торговыми партнерами.

Сервисный партнер по гарантийному обслуживанию и ремонту

Данный вид партнерства предусматривает один статус – Авторизованный сервисный центр (АСЦ).

Авторизованный сервисный центр может не являться прямым торговым партнером АО «НПК «Дедал», покупать и активировать технические средства охраны, средства физической защиты, геоинформационные системы, спутниковые охранно-поисковые мониторинговые продукты АО «НПК «Дедал» у торговых партнеров. Также, возможен вариант, когда Авторизованный сервисный центр не продает технические средства охраны, средства физической защиты, геоинформационные системы, спутниковые охранно-поисковые мониторинговые продукты АО «НПК «Дедал», а занимается только гарантийным обслуживанием и ремонтом технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал», которые проданы торговыми Партнерами АО «НПК «Дедал» и установлены Авторизованными установочными центрами.

Правила определения и пересмотра статусов торговых партнеров:

Статус торгового партнера определяется по факту объема реализации технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал». В зависимости от показателей продаж статус может быть пересмотрен. Подтверждением статуса является выполнение установленного объема не менее, чем на 80%. Измененный статус, специальные условия и возможности вступают в силу не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным периодом.

Планируемый объем реализации торгового партнера на период, согласовывается сторонами до начала периода и является приложением к Партнерскому соглашению.

Закрепление проекта за партнерами:

АО «НПК «Дедал», оказывает содействие продажам партнеров. В случаях, когда партнер заявил об участии в проекте с техническими средствами охраны, средствами физической защиты, геоинформационными системами, спутниковыми охранно-поисковыми мониторинговыми продуктами АО «НПК «Дедал», гарантирует приоритетную поддержку данного партнера в данной сделке.

Закрепление проекта за партнером производится при предоставлении следующей информации по проекту:

- наименование юридического лица/государственного заказчика;
- ответственный исполнитель по проекту;
- контактный телефон ответственного исполнителя;
- контактный e-mail ответственного исполнителя;
- web-сайт потенциального клиента;
- информация о проекте в свободной форме;
- информация о возможных конкурентах: иные поставщики, конкурентная продукция, цены и условия

Информационная, маркетинговая и другая всесторонняя поддержка:

АО «НПК «Дедал», осуществляет поддержку партнеров путем реализации совместных маркетинговых программ продвижения. Основная цель - увеличение объемов продаж технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов АО «НПК «Дедал», и услуг, реализуемых под торговой маркой «Дедал», повышение узнаваемости торговой марки «Дедал» и бренда партнера.

- АО «НПК «Дедал», поддерживает партнеров на собственном ресурсе, размещая специальные ссылки, новости, контактные и другие данные Партнеров на сайте www.dedal.ru.
- АО «НПК «Дедал», поддерживает партнеров на собственных официальных страницах в социальных сетях, размещая специальные ссылки, новости, контактные и другие данные Партнеров.

- АО «НПК «Дедал», поддерживает партнеров, указывая информацию о них в федеральных и региональных пресс-релизах, на своих стендах при участии в выставочных мероприятиях и конференциях.
- АО «НПК «Дедал», поддерживает партнеров, предоставляя им на безвозмездной основе полиграфическую, промо и сувенирную продукцию. Объем и перечень такой продукции, определяется АО «НПК «Дедал», самостоятельно в зависимости от статуса партнера.
- АО «НПК «Дедал», осуществляет привлечение партнеров в случае реализации в регионе их работы централизованных, в т.ч. государственных контрактов.
- АО «НПК «Дедал», осуществляет переадресацию запросов от потенциальных потребителей только на адреса партнеров, входящих в перечни «Где купить» и/или «Где установить» на момент обращения Клиента в АО «НПК «Дедал».

Для внесения в соответствующий перечень партнер должен:

- уведомить о необходимости внесения в соответствующий перечень;
- представить контактную информацию о своей компании;
- подтвердить наличие в своем прайс-листе цен на технические средства охраны, средства физической защиты, геоинформационные системы, спутниковые охранно-поисковые мониторинговые продукты и услуги АО «НПК «Дедал»;
- разместить доступную для всех посетителей информацию о реализуемых технических средствах охраны, средствах физической защиты, геоинформационных системах, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктах и услугах АО «НПК «Дедал», с указанием розничных цен, на своем веб-сайте и/или другом публичном ресурсе;
- регулярно предоставлять информацию о крупных сделках для публикации на сайте АО «НПК «Дедал».

При этом партнер обязуется размещать информацию о компании АО «НПК «Дедал», (логотип, краткая информация о компании, контакты), реализуемых технических средствах охраны, средствах физической защиты, геоинформационных системах, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктах и услугах АО «НПК «Дедал», и гиперссылку на сайт www.dedal.ru в соответствующем разделе своего Интернет-сайта.

Система обеспечения непрерывного роста профессионального мастерства персонала партнеров:

Учебный центр АО «НПК «Дедал», предоставляет специалистам партнера возможности обучения и сертификации, подтверждающей соответствующий уровень персональных компетенций.

Обучение и стажировка в подразделениях АО «НПК «Дедал», возможны, как в очной форме, так и в дистанционной форме.

Организацию обучения персонала партнеров обеспечивает Отдел маркетинга и коммуникаций АО «НПК «Дедал».

Как стать партнером:

- Заключение партнерское соглашение по каждому из 3 видов сотрудничества отдельно.
- Осуществлять продажи технических средств охраны, средств физической защиты, геоинформационных систем, спутниковых охранно-поисковых мониторинговых продуктов и услуг АО «НПК «Дедал» и/или предоставлять сервисы по их монтажу, установке, активации, гарантийному обслуживанию, ремонту
- Увеличивать узнаваемость продукции компании АО «НПК «Дедал».
- Участвовать в совместных мероприятиях с АО «НПК «Дедал».
- Рекламирывать себя на веб-сайтах АО «НПК «Дедал».
- Повышать профессиональный уровень своих сотрудников.

Заключительные положения:

При организации работы с партнерами АО «НПК «Дедал» реализует комплексный подход, включающий в себя различные виды поддержки:

- коммерческую;
- информационную;
- техническую;
- сервисную;
- маркетинговую;
- рекламную.

Уверены, что предложение обеспечит получение максимального эффекта от участия в партнерской программе в минимально короткие сроки!

Уже сегодня вы можете получить лучшие на рынке условия работы и стать более успешными:

- используйте все возможности партнерской программы.
- наращивайте доходность;
- привлекайте новых клиентов;
- получите свою долю прибыли от сотрудничества с АО «НПК «Дедал»!

Мы предлагаем информационные и технические консультации нашим Партнерам, оперативно реагируя на запросы как по электронной почте marketing@dedal.ru, так и по телефону +7 (496) 219-36-02.

Мы нацелены на долгосрочное партнерство в целях развития сети региональных представителей нашего предприятия.